

Met WinTree® bent u altijd online!

De meest innovatieve software binnen de boomkwekerij staat al jaren voor gebruiksvriendelijke software, gebouwd op de kennis en ervaring van 30 jaar automatiseren in de boomkwekerij. WinTree® staat garant voor de zekerheid en betrouwbaarheid.

De kracht van WinTree®: altijd online!

We scheren niet iedereen in de boomkwekerij over één kam. Uw bedrijf onderscheidt zich ongetwijfeld van anderen en uw commerciële activiteiten zijn constant in beweging. Daarom wordt van tevoren zorgvuldig met u afgestemd wat voor u belangrijk is. Naast de installatie verzorgen wij de opleiding op maat, zodat u snel met WinTree® van start kunt gaan.

Bij veranderingen binnen uw bedrijf kunnen instellingen aangepast worden en zijn er tal van modules beschikbaar om uw mogelijkheden uit te breiden. WinTree® kan met u meegroeien, in het tempo dat u zelf bepaalt. Wij begeleiden u bij iedere stap, om u te helpen groeien en het rendement te verbeteren.

'Goede spelers vinden is niet zo moeilijk, maar om ze te laten samenwerken is veel moeilijker; met TSD heb je een team waar dit mee mogelijk is. Ik ervaar dit al jaren.'

Dhr. C. van Zogchel, **Van Zogchel Green Assistent B.V.**

Bedrijfsadministratie

De basis van WinTree® Bedrijfsadministratie bevat alle elementen die van belang zijn voor een voorraad- en verkoopadministratie binnen de kwekerij. Hieronder treft u een overzicht aan van de taken die u met een gerust hart aan WinTree® kunt overlaten. WinTree® houdt het allemaal perfect voor u bij:

- ▶ Gegevensbeheer van uw relaties.
- ▶ Specifieke gegevens en afspraken per klant (korting, vervoerskosten e.d.).
- ▶ Artikelbestand, bestaande uit plantnaam- / maatcombinaties.
- ▶ Plantenpaspoort, traceerbaarheid.
- ▶ Assortiment en voorraadadministratie.
- ▶ Orderadministratie.
- ▶ Uitleveren en factureren.

Daarnaast zijn er in de basis ook een aantal extra's die voor veel bedrijven steeds belangrijker worden:

Klachtenregistratie, E-mailen van documenten, Koppeling met Treecommerce.

Als u start, kunt u gebruik maken van het officiële plantnamenbestand (ruim 50.000 plantnamen, voorzien van IMAG trefnamen codering). Ook kunt u kiezen voor een deel van het plantenbestand en het is natuurlijk ook mogelijk om uw eigen plantnamen en oproepcodes in te voeren en te gebruiken.

Werken met WinTree® biedt u onder andere de volgende voordelen:

- ▶ Door eenvoudige bediening is het gebruik zeer snel aan te leren.
- ▶ Voor ieder bedrijf toepasbaar, van klein tot groot, binnen ieder boomkwekerijsegment.
- ▶ Geen overbodige functies, u betaalt alleen wat u nodig heeft.
- ▶ De software kan met uw bedrijf 'meegroeien'.
- ▶ Bij uitbreiding is weinig opleiding nodig door toepassing van dezelfde software met nieuwe modules.
- ▶ Ondersteuning door de professionele TSD organisatie.
- ▶ Een omvangrijke gebruikersgroep, met veel aansprekende bedrijven in uw sector. Veel wensen die voor u interessant zijn, worden of reeds voor u verwezenlijkt zijn.

Snelle en soepele implementatie

De boomkwekerijspecialisten van TSD helpen u graag om de unieke eigenschappen en sterke punten van uw bedrijf optimaal te benutten. Afhankelijk van uw bedrijfsgrootte en wensen stellen we een (totaal)oplossing voor met bijbehorend implementatieplan. Hierin kunnen we - om de doorlooptijd van de implementatie te vereenvoudigen - in veel gevallen bestaande gegevens overnemen of een gevulde basis aanleveren. De juiste specialisten zorgen voor gebruikersondersteuning, opleidingen, implementatie en onderhoud van WinTree®. Zo kunnen uw medewerkers uitblinken in hun werk, ondersteund door de juiste IT-oplossing.



Innovatie

Al meer dan 15 jaar is WinTree® Bedrijfsadministratie het meest vooruitstrevende boomkwekerij softwarepakket. WinTree® heeft zich door de wensen van de gebruiker, veel innovatieve bedrijven en koplopers in de branche, ontwikkeld tot een boomkwekerijpakket dat zijn gelijke niet kent. Omdat deze gebruikers niet stil staan, blijft ook WinTree® zich verder ontwikkelen. Na iedere oplossing worden weer nieuwe ideeën aangedragen.

Een aantal opvallende voorbeelden van deze praktische vernieuwingen zijn: De logistieke **Scanoplossingen** (voor binnenkomende goederen, verpakken en uitgaande goederen) met behulp van PDA's, **Webshop oplossingen**, volledig gekoppeld aan WinTree®, waarbij producten, prijzen, beladingen en productafbeeldingen volledig vanuit WinTree® beheerd worden.

Treecommerce.com: vraag- en aanbodsysteem, volledig geïntegreerd met WinTree®, waardoor vraag en

aanbod snel geupload en ook direct vanuit WinTree® ingezien en ingelezen kunnen worden. Daarmee is het web een verlengstuk van uw software geworden.

TSD investeert veel in productontwikkeling om de wensen van haar ambitieuze gebruikersgroep te realiseren. Dat levert in vele opzichten een belangrijke meerwaarde op: **betrokkenheid, continuïteit en toekomst!**

Specifiek afgestemd op ieder boomkwekerij segment

Ieder segment in de boomkwekerij kent zijn eigen specifieke facetten en dat betekent dat er niet één standaard boomkwekerij oplossing bestaat.

TSD heeft daar in haar softwarepakketten specifiek rekening mee gehouden, zodat alle takken van boomkwekerijsport zich perfect thuis voelen: zowel de laanbomen-, de bos- en haagplantsoen-, de plantgoed-, de vaste planten- en de containerspecialist. Of u nu produceert, verhandelt of beiden en ongeacht het afzetkanaal.

Dus of u nu aan gemeente, groenvoorziener, hovenier, handelaar, de veiling of de retail: WinTree® software is voor alles toegerust.

Multifunctioneel en flexibel

WinTree® biedt al tal van mogelijkheden wat betreft functionaliteit, aanpasbaarheid en integratie met andere veelgebruikte software-oplossingen, zoals de Microsoft producten Word, Excel en Outlook, nog specifiek met bijvoorbeeld VARB.net en Anteatr (de EAB specialist voor de sierteeltsector) en ook met het nieuwe, snelgroeiende vraag- en aanbodsysteem Treecommerce. WinTree® groeit mee met de nieuwste technologieën, enerzijds door nieuwe wensen van (nieuwe) gebruikers en anderzijds door veranderingen in markt en regelgeving. Altijd zonder afbreuk te doen aan de kwaliteit en betrouwbaarheid van de oplossing.

Door de doordachte opzet is nagenoeg alles te registreren en is het pakket uitermate geschikt voor gecertificeerde bedrijven (zoals ISO, Milieukeur). WinTree® is in het Nederlands, Engels, Duits en Italiaans beschikbaar.

Snelle zoekmethode

U hoeft geen uitgebreide plantenkennis te hebben

De tijd van codes uit het hoofd leren is voorbij. Natuurlijk hebben we een mogelijkheid voor degene die de trefnaam van de plant uit het hoofd kent, maar het kan tegenwoordig veel eenvoudiger.

Binnen WinTree® kunt u een plant vinden door een deel van de Latijnse naam in te voeren. Zo wordt een plant door WinTree® na het invoeren van slechts enkele letters of cijfers al herkend. Dit is zeer bedieningsvriendelijk en bespaart u zeer veel zoektijd!

Vanzelfsprekend kunt u met WinTree® Bedrijfsadministratie naar eigen voorkeur diverse formulieren printen zoals orderbevestigingen, loodslijsten, afleverbonnen, facturen en niet te vergeten alle belangrijke verkooporderoverzichten en statistieklijsten.

De documenten kunt u voorzien van standaard kop- en sluitteksten en ook per klant kunt u per formulier standaardteksten aanmaken en toepassen. Daarnaast kunt u uw te leveren planten voorzien van etiketten.

In WinTree® is het gebruik van plantenpaspoorten opgenomen. Dit biedt u de mogelijkheid de nummers en codes op de verzendlijst en de factuur af te drukken en de bijbehorende etiketten te printen.

Voor bedrijven met bos- en haagplantsoen is de herkomstregistratie volgens de Europese richtlijn opgenomen.



Perfekte overgang van groei- en afzetseizoenen

De boomkwekerij is uitermate seizoensgevoelig. Dat geldt zowel voor de groei als voor de afzet. In veel praktijksituaties lopen de seizoenen (steeds meer) in elkaar over. Of het nu gaat om planten of bomen die pas volgend jaar leverbaar zijn of om inzicht in afname en prijzen van vorig jaar. WinTree® sluit daar naadloos op aan. U kunt meerdere seizoenen in dezelfde database naast elkaar houden en u kunt aan uw voorraadpartijen een groeistadium meegeven. Na iedere seizoensafsluiting kunt u aangeven welke voorraad- en verkoopinformatie bewaard moet worden en wat opgeschoond kan worden.

WinTree® past bij ieder bedrijf. Zowel bij een eenmanszaak als bij een omvangrijke organisatie met meerdere vestigingen. Het is zeer compleet en opgebouwd in modules, waardoor een oplossing kan worden samengesteld die precies bij u past.

Met de basis van WinTree® heeft u al een hele complete oplossing. U kunt voordelig aan de slag met de hoogste kwaliteit. We zien onze software zelf ook als een stuk gereedschap dat rendement voor u moet opleveren!

WinTree® onderscheidt zich bij deze hoofdlijnen in het gebruiksgemak en de specifieke boomkwekerij manier van werken.

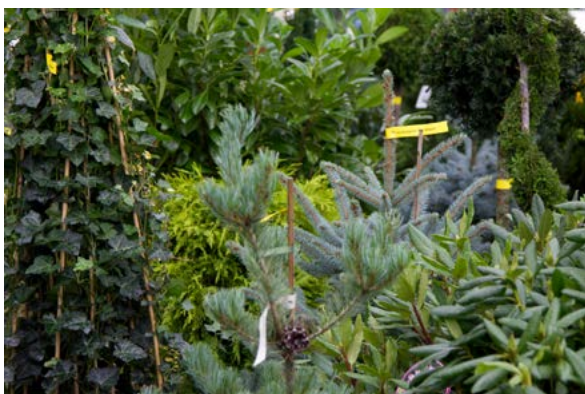
Natuurlijk voorraadbeheer

Het bijzondere aan de boomkwekerij is dat uw product verandert. Het is levend materiaal en uw product is na verloop van tijd niet meer hetzelfde en daardoor veranderen de gegevens die eraan hangen. In welke mate en hoe snel is moeilijk te voorspellen. Een ding is zeker: uw voorraad is voortdurend in beweging en voor WinTree® is dit een vast gegeven. Daar onderscheidt WinTree® zich in het bijzonder van de niet-boomkwekerij pakketten.

In de WinTree® Bedrijfsadministratie software heeft u direct volledig inzicht in uw voorraad:

- ▶ Wat is de aanwezige voorraad en wat is daarvan vrij voor verkoop?
- ▶ Bij uitleveringen wordt uw aanwezige voorraad automatisch bijgewerkt.
- ▶ U bent eenvoudig in staat om een vervangende plant te leveren als dat nodig is (en u kunt in de historie terugvinden welke vervanger u geleverd heeft).
- ▶ Overzichtelijke inzage in nog te leveren artikelen per klant.
- ▶ Uw voorraad is snel en eenvoudig te corrigeren (zowel aantal, maat, stadium als locatie).

U kunt het voorraadbeheer met een gerust hart aan WinTree® overlaten. Het wordt gegarandeerd goed bijgehouden. U bent eenvoudig op de hoogte van uw voorraad, verkoop en leveringen. U kunt vanaf nu iedere klant direct de juiste informatie geven en zien of de producten al uitgeleverd zijn. Het spreekt voor zich dat door uw professionaliteit uw verkoopkansen alleen maar verbeteren.



Hierna volgen omschrijvingen van modules waarmee het WinTree® Starterspakket uitgebreid kan worden.

Locatiebeheer

Met behulp van de module Locatiebeheer worden uw voorraden in WinTree® per locatie bijgehouden, zodat u exact weet wat waar staat en in welke hoeveelheid. Daarbij kan een locatie een perceel zijn, maar ook een vak of een bed. Efficiënte rooivolgordes en looproutes leveren een enorme tijdsbesparing op. U kunt indien nodig zeer handig planten of bomen overboeken naar een andere locatie, met behoud van de partij informatie en eventuele indelingen op verkooporderregels.

Als u diverse partijen van dezelfde artikelen heeft, (dezelfde plant-maat combinatie) kunnen deze gescheiden worden vastgelegd, omdat bijvoorbeeld de kwaliteit verschilt of de ene partij nog niet leverbaar is en de ander wel. Aan iedere partij kunt u een kwaliteit en een vrije tekst koppelen en tevens data van opname en gereedheid. Op deze manier is het mogelijk om bepaalde partijen te reserveren zonder deze in te hoeven delen (vast te leggen) aan een order/klant.

Door alle voorraadpartijen, wel of niet leverbaar, krijgt u een totaaloverzicht van wat u op het bedrijf heeft staan. Door gebruik te maken van bijvoorbeeld partijstadia bepaalt u eenvoudig wat er op de voorraadlijst voor uw klanten komt te staan. Een verkoopregel kan ingedeeld worden op meerdere partijen. Dit kan zowel bij de verkooporder als bij de levering ingegeven worden. Verkoopinformatie volgens de verkoopregel komt op de verzendlijst en de factuur. Interne informatie volgens indeling (Loodlijst, Rooiijst, Voorraad informatie).

'Door de overstap die gemaakt is naar WinTree® was het mogelijk om de groei van ons bedrijf administratief snel en goed te verwerken.'

Dhr. M. van Acht, De Kuil Nurseries b.v.

Minimum voorraad

Een specifieke voorraadmodule is de module Minimum Voorraad. Met behulp van deze module kunt u aanvulsets maken om de voorraad, van bijvoorbeeld uw bufferlocaties op peil te houden. Daarbij geeft u aan wat uw minimum voorraad is, kunt u aangeven hoeveel er aangevuld moet worden als de minimumgrens bereikt is en krijgt u de mogelijkheid om dat van andere locaties te halen, af te roepen bij uw leveranciers of dit automatisch op een zoeklijst te plaatsen.

Verkoopadministratie

De snelheid en de beschikbare informatie bij het invoeren van een verkooporder bepalen een belangrijk deel van uw rendement! Een verkooporder invoeren kan binnen ieder administratief softwarepakket.

Maar door u alle juiste informatie te tonen over beschikbare aantallen, prijzen en eventuele vervangende artikelen maakt WinTree® het grote verschil. Iedere verkochte plant of boom wordt vastgelegd in een verkooporder en wordt niet meer vergeten. U hebt altijd inzicht in de gemaakte afspraken (prijzen, levertijden en andere toezeggingen). Het maken van loodlijsten, afleverbonnen en facturen kost geen extra tijd, omdat u de gegevens reeds heeft ingevoerd in de verkooporder. U hoeft zich alleen te concentreren op de aantallen en eventueel aanvullende afspraken.

Met WinTree® kunt u op een snelle en eenvoudige manier een perfecte orderadministratie opzetten.

Offertes

Als u op aanvragen van uw relaties snel en professioneel reageert, leidt dit ongetwijfeld tot meer verkopen. Met de module Offertes kunt u uw aanbiedingen maken, opslaan per relatie en zeer eenvoudig, met eventuele wijzigingen, doorboeken naar uw orderadministratie. U heeft niet alleeneenduidelijkoverzichtvanwatuuaaneenrelatieheeft aangeboden, maar ook aan welke relaties u een bepaald artikel hebt aangeboden en voor welke prijzen. Ook kunt u een offerte kopiëren naar andere relaties. Wanneer u ook de module Catalogus heeft dan kunt u vanuit deze lijst artikelen direct een offerte maken voor uw relatie.



Pricing

Er zijn weinig zaken zo gevarieerd als de prijs. WinTree® kent diverse mogelijkheden om u op het gebied van de prijs te ondersteunen.

Met de module Prijscodes kunt u een prijs koppelen aan een type klant. U kunt een prijs maken voor een bepaald type klant (hoveniers- of particuliere prijs). bij het invoeren van een offerte- of orderregel vult WinTree® automatisch de juiste prijs in. U kunt prijsafspraken op deze wijze vastleggen. U vergist zich niet meer in de verkoopprijs. met de module Prijsformules bieden we een wel heel flexibele aanvulling om tot een doelgerichte prijs te komen. U kunt hiermee per relatie een formule opslaan om vanuit een basisprijs een verkoopprijs te berekenen. WinTree® kent daarnaast de mogelijkheid om Prijsstaffels aan te maken, waarmee u de prijs van een plant kunt koppelen aan de afnamehoeveelheid. Zo wordt de prijs afhankelijk van de hoeveelheid planten die uw klant afneemt.

Om bepaalde kosten door te kunnen belasten aan de klant is de module Toeslagen ontwikkeld. Daarbij valt te denken aan kosten voor etiketten, kosten voor rooien of keuringskosten die aan de klant moeten worden doorbelast. U kunt voor al uw klanten de afspraken over wel of niet doorberekenen van deze kosten vastleggen.

Naast het doorberekenen van kosten kunt u met Toeslagen de winstmarge instellen per klant(groep). De opzet in WinTree® is zo flexibel mogelijk gehouden. Alle gewenste toeslagen en/of marges kunnen gedefinieerd worden.

Handelsadministratie basis

Succesvolle handel valt of staat met de beschikbaarheid van de juiste informatie op het juiste moment. De kracht van WinTree® ligt in het overnemen van uw arbeidsintensieve werkt, zodat u zich kunt toeleggen op uw kernbezigheden. WinTree® stelt u in staat om alle in- en verkoop, zoekactiviteiten en afroepen snel en efficiënt te verwerken.

U bent in staat snel een zoeklijst samen te stellen voor nog te leveren verkooporders.

Met Treecommerce.com heeft u een krachtig hulpmiddel tot uw beschikking om de tekorten op uw zoeklijst aan te vullen. Door een rechtstreekse koppeling is het plaatsen van uw zoeklijst kinderspel en zijn uw handelspartners binnen enkele minuten op de hoogte van uw vraag.

U ontvangt aanbiedingen die via Treecommerce worden gedaan per e-mail. U heeft daarnaast de mogelijkheid de aanbiedingen direct in te kopen door de regels te importeren in een inkooporder voor deze leverancier.

U kunt per leverancier een onbeperkt aantal inkooporders ingeven en hiervan een inkoopbevestiging afdrukken. Op uw ingekochte artikelen kunt u verkoopregels indelen. Dit kan WinTree® ook geheel automatisch voor u doen. De volgende stap is het afroepen van de door u ingekochte artikelen. U kunt afroepen voor de volgende doeleinden:

- ▶ Voor de eigen voorraad.
- ▶ Voor de verkooporder (nog niet door uw klant afgeroepen).
- ▶ Voor directe levering.

Het afroepen kan collectief of per leverancier afzonderlijk. Door een directe koppeling met de Active Fax software of e-mail zijn alle afroepen snel verwerkt en verzonden.

De binnengekomen artikelen kunnen gecontroleerd worden op de juiste hoeveelheden en geboekt worden op de gewenste voorraadlocatie. Bij afkeuringen is het mogelijk om het aantal artikelen in te voeren dat retour gaat naar de leverancier. U kunt de klacht direct registreren in uw klachtenregistratie in WinTree®. Al uw geleverde en binnengekomen fust heeft u overzichtelijk op een rij. Direct inzicht in uw fustvoorraad en nog te factureren of te retourneren fust. U heeft diverse inzage mogelijkheden op volgorde van fustsoort en klant, gedetailleerd of een totaaloverzicht. Ook wordt een aparte fuststatistiek bijgehouden.



Inkoopaanbiedingen

Met de module Inkoopaanbiedingen heeft u de mogelijkheid om aanbiedingen van uw leveranciers als zgn. fictieve voorraad in WinTree® op te nemen. Hierdoor weet u precies waar u een product kunt vinden en u heeft direct een antwoord als uw klant er om vraagt. U heeft bij het invoeren van een offerte, verkooporder en bij een afroep van uw klant de mogelijkheid om rechtstreeks op deze fictieve voorraad in te kopen. Een zeer effectieve functie die u in staat stelt snel en doeltreffend te reageren op de wensen van uw klanten.

Voorraadlijsten importeren in WinTree®

Inzicht in de beschikbare voorraad van leveranciers is voor veel bedrijven erg belangrijk. Daarom wordt er veel tijd besteed aan het handmatig overnemen van papieren catalogi als Fictieve voorraad in het eigen systeem. Tegenwoordig worden veel voorraadlijsten via Excel verstuurd en wat zou er mooier zijn om deze lijsten direct in te kunnen lezen als Fictieve voorraad en dat niet meer handmatig te hoeven doen?

Het voordeel van het gebruik van Fictieve voorraad in WinTree® is dat u bij het maken van aanbiedingen voor uw klant rechtstreeks kunt zoeken in de voorraadlijst van uw leveranciers. Daarmee komt er dus een eind aan het bladeren door papieren catalogi. In het indeelscherm van WinTree® wordt de Fictieve voorraad getoond, waardoor u rechtstreeks kunt inkopen. Uw Fictieve voorraad wordt zelfs bijgewerkt op basis van uw inkopen. U kunt zelfs partijfoto's opslaan bij uw Fictieve voorraad.



Uniek en doordacht: koppeling met Treecommerce.com

Succesvolle handel valt of staat met de beschikbaarheid van volledige, actuele informatie op het juiste moment. Goede vakmensen zijn schaars, maar wij kunnen u zo'n aanwinst bieden: Treecommerce.com!

Treecommerce.com is een krachtig instrument van TSD dat de spil vormt tussen vraag en aanbod.

Door een rechtstreekse koppeling is het mogelijk de voorraad van uw handelspartners direct vanaf Treecommerce te importeren in WinTree®. Dit kan het complete aanbod zijn of een selectie daaruit.

Op diverse plaatsen in WinTree® is de koppeling met Treecommerce beschikbaar, om het aanbod zo effectief mogelijk te kunnen gebruiken. Zo kunt u denken aan het orderentry scherm om tijdens het invoeren van offertes of verkooporders direct actuele voorraden met prijzen te kunnen inzien. Ook bij het indelen is het mogelijk uw fictieve voorraad in WinTree® direct te verversen via de Treecommerce koppeling en kan er direct worden ingedeeld en ingekocht op de actuele partij.

Inkoopaanvragen

Direct persoonlijke prijsaanvragen versturen is mogelijk met de module Inkoopaanvragen. Bij het opstellen van offertes en verkooporders kunt u regels selecteren waarvoor prijzen aangevraagd moeten worden bij leveranciers. U kunt de regels verzamelen en de persoonlijke prijsaanvragen per e-mail of per fax versturen.

De binnengekomen aanbiedingen kunnen eenvoudig opgeslagen worden in de fictieve voorraad of direct ingekocht worden.

Fotolab

Met eigen fotomateriaal verrijkt u uw plantendatabase en bent u in staat zelf unieke foto-etiketten te maken. Ook kunt u een foto rechtstreeks vanuit Plantinfo per e-mail versturen naar een relatie. U hebt daarvoor wel een werkend e-mail programma nodig.

Wilt u snel een uitgebreide set foto's hebben? Kijk dan op www.florapictures.com. Hier vindt u meer dan 20.000 hoogwaardige plantenfoto's. U kunt deze foto's aanschaffen en importeren in WinTree®.

Etiket lay-out

Standaard wordt in Plantinfo per etiketsoort een aantal standaard lay-outs meegeleverd. Met de module Label designer heeft u de mogelijkheid zelf lay-outs samen te stellen. U bent flexibel in het bepalen van het ontwerp dat het beste bij u past.

TSD heeft kennis en ervaring in huis om snel uw specifieke lay-out te maken, zodat u snel aan de slag kunt. Wij zijn u graag van dienst bij het aanmaken van uw etiket lay-out.

Printer en supplies

Onze printers worden getest in combinatie met door ons ingekocht etiketmateriaal. Voor optimale printkwaliteit adviseren wij u de Plantinfo software te gebruiken in combinatie met door TSD aanbevolen printers en etikettenmateriaal. Voor meer informatie over de verschillende soorten labels, drums en toners kunt u contact opnemen met TSD.

Scannen biedt grote voordelen

Scannen is een heel overzichtelijke en betrouwbare techniek. De kans op menselijke fouten wordt sterk gereduceerd. En wat heel belangrijk is: De werkdruk c.q. afhankelijkheid van vakbekwame medewerkers kan hiermee sterk verminderd worden en er wordt meer rust gecreëerd. U kunt flexibele arbeidskrachten, met weinig tot geen boomkwekerij ervaring inzetten. Met name met de sterke seizoensinvloeden is dit een argument om te laten meewegen.

Door gebruik te maken van de laatste technieken op het gebied van barcodescanning kunt u tijd besparen op uw administratieve handelingen en bent u in staat uw goederenstroom sneller te verwerken. WinTree® biedt u hiervoor mogelijkheden op diverse onderdelen van uw bedrijf.



Controle binnenkomende- en uitgaande goederen

Logistiek is een belangrijk aspect binnen een bedrijf en ook binnen de boomkwekerij is dit zeker het geval. Goede beheersing van de stroom van controle van binnenkomende goederen en de handling tot en met de aflevering is cruciaal. Daarbij komt dat ervaren en trouwe medewerkers met boomkwekerij ervaring schaars zijn en moeilijk te krijgen.

Scanning is bij dit logistieke proces een heel goed instrument. Door de binnenkomende goederen te voorzien van een etiket met barcode kan na de ontvangstcontrole iedereen binnen de loods het juiste product identificeren zonder enige productkennis.

Door gebruik te maken van scannen met PDA's en RF techniek is op kantoor op ieder moment precies inzichtelijk in welk stadium een product een levering zich bevindt. Onze ervaring is dat geen enkel boomkwekerijbedrijf gelijk is en dat het logistieke traject in iedere situatie anders wordt ingericht. Bij het implementeren van logistieke scanoplossingen is het vooronderzoek, waarbij alle logistieke processen in kaart worden gebracht heel belangrijk.

Concrete voordelen van het scannen van binnenkomende en uitgaande goederen zijn:

- ▶ Het brengt rust in uw bedrijf. Loodsmedewerkers hebben gemakkelijker overzicht over de binnenkomende goederen. De medewerkers op kantoor zien per werkbond de status van de leveringen.
- ▶ U kunt besparen op arbeidskosten doordat er minder tijd en energie besteed wordt aan zoeken en onderling overleg.

Voorraadopname met scanners

Met behulp van deze module kan de voorraadopname sneller en met minder kans op vergissingen worden uitgevoerd. De in WinTree® aanwezige voorraad kan worden bijgewerkt met de scanner. Dit kan een batchscanner zijn, maar ook een PDA scanner. De wijzigingen kunnen geïmporteerd worden in de WinTree® database.

WinTree® Officemanager

Het verkoopproces wordt steeds complexer; klanten worden steeds veeleisender en hebben met meerdere personen in de organisatie te maken. Een goede communicatie is dan zeer belangrijk!

WinTree® Officemanager is een geavanceerd informatiesysteem om de communicatie in goede banen te leiden. U wilt uw relaties kennen, weten welke contacten er lopen, wie de contacten heeft gelegd en onderhoudt en u wilt kunnen zien welke verkoopkansen er zijn.

U wilt activiteiten in uw organisatie dirigeren. Kansen benutten vereist de juiste actie op het juiste moment. Dat kan alleen als u over correcte informatie beschikt. Met WinTree® Officemanager kunt u complete relatiedossiers opbouwen en snel op uw scherm inzien.

WinTree® Financiële administratie

Iedere ondernemer heeft de behoefte om vooruit te kijken. Met de seizoensgevoelige producten en de schommelingen binnen de groene sector waar u mee te maken hebt, valt dat niet mee! Goed financieel overzicht is daarbij een vereiste! WinTree® Financiële administratie staat voor geautomatiseerd boekhouden op een overzichtelijke en efficiënte manier. WinTree® Financiële administratie bevat alle essentiële onderdelen om uw financiën te beheren.

WinTree® Cash & Carry

Speciaal voor bedrijven die zowel te maken hebben met voorraadbeheer als kassaverkoop is er een splinternieuwe WinTree® Cash & Carry ontwikkeld. De ideale manier om de klant snel te kunnen bedienen met behulp van barcodescanning. WinTree® Cash & Carry is zeer geschikt voor bedrijven die een kwekerij, tuincentrum, afhaalcentrum of een combinatie hiervan hebben.



CTI-koppeling

De CTI-koppeling is de meest efficiënte oplossing voor inkomende en uitgaande telefoongesprekken. Deze module koppelt de telefooncentrale aan het computersysteem. In WinTree® verschijnen de relatiegegevens automatisch op het scherm, zodra de telefoon bij u overgaat.

U kunt ook direct telefoneren vanuit WinTree®: U kiest met een muisklik de betreffende relatie en de verbinding wordt automatisch opgezet. Vergissingen bij het intoetsen van nummers behoren definitief tot het verleden.

Nooit meer gejaagd zoeken naar de essentiële klantgegevens, nooit meer gespreksaantekeningen kwijtraken, nooit meer namen door elkaar halen; alleen al om deze voordelen kiezen bedrijven steeds vaker voor CTI.

Terecht, want dat zijn nog maar een paar voordelen van de koppeling tussen computer en telefoon. Het levert u bovendien bij ieder telefoongesprek tijdwinst op en u maakt een professionele en persoonlijk indruk bij uw relaties.

Meer weten?

Neemt u dan gerust contact op met TSD via 038-8505050 of mail naar info@tsd.nl